

Fachberatung MultiGips Putzsysteme Vertriebsprofi (m/w)

VG-ORTH ist ein erfolgreicher mittelständischer Gipsspezialist mit Sitz im niedersächsischen Stadtoldendorf. Wir beschäftigen ca. 300 Mitarbeiter an vier deutschen Standorten in den Bereichen Produktion, Verwaltung und Vertrieb von Baustoffen auf Gipsbasis, hauptsächlich von Putz- und Baugipsen sowie massiven Gips-Wandbauplatten und Zubehör.

Interessiert?

*Für erste Auskünfte stehen Ihnen unsere Verkaufsleiter gern zur Verfügung:
NORD
Herr Markus Kukasch
Telefon 0170 575 28 62
WEST
Herr Peter Rzymanek
Telefon 0170 575 28 64*

Bewerbungen bitte an:

*VG-ORTH GmbH & Co. KG
Herrn Fred Fischer, persönlich
Geschäftsleitung Vertrieb
Holeburgweg 24
37627 Stadtoldendorf*

*Telefon +49 5532 505-230
www.multigips.de*

Ihre Aufgaben

- Sie sind unser Repräsentant im Verkaufsgebiet Nord bzw. im Verkaufsgebiet West und verantworten Verkaufsergebnisse für Gipsputze, Untergrundvorbehandlung und Baugipse
- Sie beraten den Baustoff-Fachhandel, Stuckateurbetriebe und ausschreibende Stellen über MultiGips Putzsysteme und sind technisch versierter Ansprechpartner für Bestandskunden und gewinnen Neukunden
- Sie erstellen und verfolgen Angebote mit Verkaufsleitung und -innendienst und führen im Rahmen der Vorgaben Preisverhandlungen durch
- Sie beraten und schulen Mitarbeiter des Baustoff-Fachhandels und führen selbstständig Verkaufsförderungsmaßnahmen durch
- Sie berichten Marktbeobachtungen schriftlich an die Verkaufsleitung und nehmen regelmäßig an internen Qualitätsschulungen teil

Ihr Profil

- Sie sind Stuckateurmeister, Stuckateur oder technisch versierter Kaufmann
- Sie haben vorzugsweise Erfahrungen im Verkaufsaußendienst
- Sie denken proaktiv und sind kaufmännisch orientiert
- Sie sind hinreichend vertraut im Umgang mit elektronischer Datenverarbeitung und aktuellen Kommunikationsmitteln
- Sie arbeiten selbstständig, eigenverantwortlich und systematisch und gestalten Ihre Reisetätigkeit unter Kostengesichtspunkten flexibel
- Sie sind im Kreise des Verkaufsaußen- und -innendienstes ein kommunikativer Teamplayer mit eigenen Zielvorstellungen, Durchsetzungsvermögen und Ausdauer

Wir bieten ...

- eine abwechslungsreiche, herausfordernde Tätigkeit als Repräsentant einer bekannten, sympathischen Baustoff-Marke
- einen festen Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem mittelständischen Unternehmen, das in Generationen denkt
- ein Team, das gemeinsam Erfolg und Wachstum erarbeitet
- ein Festgehalt mit leistungsorientiertem Anteil
- einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Wenn Sie unser Angebot anspricht und Sie die Aufgabe interessiert, freuen wir uns über Ihre umgehenden, vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Einkommensvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins zur vertraulichen Einsichtnahme.